

UČINKOVITO PREGOVARANJE

Jedan dan edukacije i treninga s metodama potvrđenim u svjetskoj praksi.

***SKRAĆENI PROGRAM I SATNICA**

Petak 14.11.2025., 10:00 – 17:00

10:00 – 11:30

Što je pregovaranje zapravo

- Što je pregovaranje
- 4 stupa pregovaranja
- Greške u pregovaranju
- Strategije i dobri koncepti

11:30 – 11:45

Pauza

11:45 – 13:00

Interaktivna vježba i simulacija na studiji slučaja

- Uvod u vježbu i priprema
- Vježba pregovaranja
- Analiza vježbe

13:00 – 14:00

Ručak (u organizaciji Centra za cjeloživotno i kontinuirano obrazovanje)

14:00 – 15:30

Osnovne taktike unaprijeđenja vlastitog nastupa i utjecaja na druge

- Priprema (emotivna i sadržajna)
- Nastup i govor tijela
- Govor - formulacija rečenica, pitanja i ton glasa

15:30 – 15:45

Pauza

15:45 – 17:00+

Interaktivna vježba i simulacija taktika

- Vježba nastupa
- Vježba postavljanja pitanja i formulacije rečenica
- Kombinirane taktike-vježba