

SYLLABUS

akademska godina 2020./2021.

Naziv kolegija	GOSPODARSKA DIPLOMACIJA	Šifra	obvezni
Nositelj	Prof. dr. sc. Ljubo Jurčić		
Predavač :			
Studijski program	<i>Zajednički poslijediplomski sveučilišni doktorski studij Međunarodni odnosi</i>	Godina	
		Semestar	
Ciljevi predmeta	<p>Ciljevi predmeta su:</p> <ul style="list-style-type: none"> • upoznati doktorande s osnovnim pojmovima i procesima gospodarske diplomacije te tehnikama korištenim u gospodarskoj diplomaciji. • ukazati na veze gospodarske diplomacije i vještina vođenja države • upoznati doktorande sa suvremenim političkim doktrinama koje uvjetuju način vođenja gospodarske diplomacije u svijetu • upoznati doktorande s trendovima u modernoj gospodarskoj diplomaciji • upoznati doktorande s osnovnim institucijama koje reguliraju svjetske gospodarske odnose • upoznati osnove gospodarske diplomacije Hrvatske, Slovenije, EU, SAD, Indije, Brazila, Japana, Rusije i Kine. • upoznati aktualne teme gospodarske diplomacije u rasponu od gospodarske promocije preko gospodarskih sankcija do gospodarskih sporazuma. • ukazati na povezanost strategija razvoja i uloge gospodarske diplomacije 		
Opis kolegija	<p>Kolegij pristupa gospodarskoj diplomaciji iz profesionalne i geopolitičke perspektive. Upoznaje studente s vrijednostima, organizacijom, upravljanjem i strategijama u gospodarskoj diplomaciji te ulogom političkog vodstva u gospodarskim diplomatskim odnosima. Iz profesionalne perspektive razmatra gospodarsku diplomaciju kao profesionalnu aktivnost. Razmatraju se strategije, zadaci, uloge, principi i alati gospodarske diplomacije i načini podrške gospodarskih subjekata. Analiziraju se novi trendovi u gospodarskoj diplomaciji pojedinih zemalja. Ekskluzivnost uloge države kao subjekta gospodarske diplomacije dopunjena je ulogama međunarodnih vladinih organizacija te nevladinim i multinacionalnim poslovnim organizacijama u gospodarskoj diplomaciji. Navode se i osnovne teme u fokusu moderne gospodarske diplomacije poput brandiranja i promocije zemlje, sigurnosti (hrana, energija, kontrola podataka), gospodarskih sankcija, stabilnosti, zagađenja, klimatskih promjena, gospodarskih konflikata, imigracija, pregovaranja i oblikovanja trgovinskih sporazuma.</p>		
Ishodi učenja	<p>Doktorand će moći:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Stvarati i vrednovati nove kvalitativne i kvantitativne pokazatelje u području međunarodnih odnosa, diplomacije i međunarodnog poslovanja • kritički analizirati, evaluirati i sintetizirati nove i složene istraživačke ideje 		

	<p>o međunarodnim fenomenima</p> <ul style="list-style-type: none"> • Razviti politometrijske pokazatelje vezane za trendove u diplomaciji • Predlagati i razvijati diferencirane sposobnost komuniciranja i pregovaranja na diplomatskoj i institucionalnoj međunarodnoj razini • Istraživati, povezivati i sintetizirati otkrića i pokazatelje iz različitih pristupa međunarodnim i globalnim fenomenima
Oblici provođenja nastave	<p>Nastava uključuje predavanja, rasprave, simulacije te analize tekstova.</p>
Obvezna literatura	<ul style="list-style-type: none"> • Žirovčić, D. (2016), <i>Gospodarska diplomacija : Izabrani nacionalni modeli</i>, Jesenski i Turk, Zagreb • Bayne, N. & Woolcock, S.(Eds) (2011), <i>The New Economic Diplomacy: Decision-Making and Negotiation in International Economic Relations</i>, Aldershot, England. Ashgate Pub Co; 3 Rev Upd edition. • Woolcock, S. (2012), <i>European Union Economic Diplomacy</i>, Ashgate Pub Co. Aldershot, England. • Saner, Raymond and Yiu, Lichia. (2003), <i>International Economic Diplomacy: Mutations In Post-Modern Times</i>, Netherlands Institute of International Relations "Clingendael", Discussion Paper No. 84. • Phlipot, Constance. (2012), "Economic Diplomacy: Views of a Practitioner." US Army War College Guide to National Security Issues. Vol. 1. 5th Edition. Carlisle, Pa.: US Army War College, pp. 193-204. • Veenstra, M.L.E.H. Yakop M., Bergeijk, P.A.G. (2010), <i>Economic Diplomacy, the Level of Development and Trade</i>, Netherlands Institute of International Relations "Clingendael". • Geza Feketekuty, (2013) Chapter 1 and 2, <i>Policy Development and Negotiations in International Trade: A Practical Guide to Effective Commercial Diplomacy</i>. • Kishan S. Rana, (2011) "Serving the Private Sector: India's Experience in Context," <i>The New Economic Diplomacy</i>,
Dopunska literatura	<ul style="list-style-type: none"> • Philip Stephens,(2009) "Diplomacy Works, But it Cannot Defuse Every Threat", <i>The Financial Times</i>, May 7, http://www.ft.com/cms/s/0/34115604-3b31-11de-ba91-00144feabdc0.html • Radošević, D.: (2002) Hrvatska gospodarska diplomacija u globaliziranom svijetu, <i>Ekonomski pregled</i>, 53 (11-12) 1070-1086 • Juan Zarate, (2014)"Can We Adapt to the Changing Nature of Power in the 21st Century?" <i>Global Forecast</i>, James Reilly, "China's Economic Statecraft: Turning Wealth into Power," Lowy Institute for International Policy, November 2013. • Gagnon, Joseph E. (2012) "Currency Manipulation: It's Not Just China." Peterson Institute of International Economics. N.p., 17 July 2012. Web. 23 May 2013. http://www.iie.com/publications/interviews/pp20120717gagnon.pdf. • Thomas Christensen, (2011) "Governments and Climate Change: The United Nation's Negotiating Process," Ch. 17, <i>The New Economic Diplomacy</i>,

	<ul style="list-style-type: none"> • Kishan S. Rana. (2006?) Economic Diplomacy: the Experience of Developing Countries. • Chris Brummer (2014). Minilateralism: How Trade Alliances, Soft Law and Financial Engineering are Redefining Economic Statecraft, by Negotiating Against the Odds: A Guide for Trade Negotiators From Developing Countries, by Emily Jones (2013) • Udovič, Boštjan. (2009) Ekonomska in gospodarska diplomacija. Ljubljana: FDV • Kishan S. Rana. (2011) Economic Diplomacy: India's Experience. Jaipur: CUTS International • Economic Diplomacy Works: • Selwyn J.V. Moons, Peter A.G. van Bergeijk: (2013) Economic Diplomacy Works: A meta-analysis of its effect on international economic flows, MAER Colloquium 2013 						
Način provjere znanja i put do konačne ocjene	<p>Student na ispitnom roku piše završni „open book“ esej na određenu temu koju daje zadaje profesor. „Open book“ ovdje znači da student može koristiti sve priručne izvore koji mu mogu pomoći pri pisanju tog eseja. Primjerice, može donijeti svoje knjige ili svoje prijenosno računalo te koristiti materijale koje ima u njemu.</p> <p>Na ocjenu eseja utječe: jasnoća glavne teze, argumentacija/proces dokazivanja teze, metoda, citiranje izvora, strukturura, pravopis, stil.</p> <p>Završna ocjena „open book“ eseja se izražava na skali od 1 do 5.</p> <p>Preduvjet za polaganje ispita je izvršenje obveza na predavanju (simulacije, analize, projekti).</p>						
Bodovna vrijednost (ECTS)	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <tr> <td style="width: 33%;"></td> <td style="width: 33%; background-color: #cccccc;"></td> <td style="width: 33%;"></td> </tr> <tr> <td style="text-align: center;">ECTS</td> <td style="text-align: center;">8</td> <td></td> </tr> </table>				ECTS	8	
ECTS	8						
Način polaganja ispita	<p>Pisanje završnog eseja.</p>						
Način praćenja kvalitete i uspješnosti izvedbe	<p>Praćenje kvalitete i uspješnosti izvedbe predmeta izvoditi će se kontinuirano i na više razina putem:</p> <ul style="list-style-type: none"> - statističke obrade i analize rezultata pismenog ispita - provođenjem anonimne ankete među studentima - evaluacije temeljem opservacije kolega i samoevaluacije predavača - stalnog upitnika (prijedlozi za poboljšanje) postavljenog na webu (dostupan studentima i predavačima) - postignutih rezultata, stupnja razumijevanja i znanja tijekom izrade seminarskog rada - postignutih rezultata i stupnja znanja tijekom izrade i obrane diplomskog rada (studentata koji odaberu diplomski rad iz ovog predmeta) - povratne informacije od strane studentata koji su već diplomirali o korisnosti sadržaja ovog predmete u obavljanju poslova kojim se bave. 						

Teme i raspored predavanja:

Kolegij će se predavati prema redovnom rasporedu Sveučilišta, dok će seminarski radovi i pripreme za seminare biti izvođeni konzultativno te uz samostalni istraživački rad studenta.

Tjedan	Preliminarni sadržaj tema predavanja i vježbi	Broj sati
1.	Uvod Što je gospodarska diplomacija? Konceptualiziranje i metode gospodarske diplomacije. Zašto je gospodarska diplomacija važna? Gospodarska diplomacija i globalizacija. Ekonomska i komercijalna diplomacija. Korporativna, poslovna i financijska diplomacija. Gospodarska diplomacija u praksi: odlučivanje u zemlji. Oblikovanje državne gospodarske politike. Izazovi i reakcije nove gospodarske diplomacije. NGO u gospodarskoj diplomaciji. Promocija i služenje privatnom sektoru. Gospodarska diplomacija više razina. Budućnost gospodarske diplomacije. Ekonomske promjene i promjene u moći zemlje. Gospodarska moć nasuprot vojnom i političkom utjecaju.	4
2.	Povijest gospodarske diplomacije Oblikovanje podrške vanjskoj politici u zemlji. Akteri gospodarske diplomacije. Koordinacija učesnika gospodarske diplomacije. Proces arbitraže. Proces medijacije i izbor medijatora. Gospodarska diplomacija kao element nacionalne moći. Gospodarska diplomacija i globalno upravljanje. Novac i moć.	4
3.	Organizacija gospodarske diplomacije Telekomunikacije i elektronika u modernoj gospodarskoj diplomaciji. Uloga medija u gospodarskoj diplomaciji. Pregovaranje kao osnovni proces usklađivanja interesa u gospodarskoj diplomaciji. Organizacija hrvatske gospodarske diplomacije. Upravljanje i management u gospodarskoj diplomaciji. Gospodarska diplomacija u praksi. Gospodarska diplomacija kao profesija. Treba li koristiti ekonomske sankcije da se postignu vojno-politički ciljevi? Što je gospodarska pravda? WTO: dobra ili loša stvar?	4
4.	Razine djelovanja gospodarske diplomacije Procedure i utjecaji u međunarodnim organizacijama. Procesi odlučivanja u međunarodnim organizacijama. Interakcija utjecaja u međunarodnim organizacijama. Financiranje i upravljanje međunarodnim organizacijama. Integrativni procesi u gospodarskoj diplomaciji. Gospodarski sporazum EU-USA. Multilateralizam u gospodarskim institucijama. OECD, G8 i G20. MMF i globalna suradnja. Gospodarska diplomacija u pregovorima oko globalnog zatopljenja. Da li gospodarska suradnja među državama obeshrabruje ili potiče rat? Preklapanje trgovine i okolišnih politika.	4

5.	<p>Gospodarske diplomacije velikih sila i malih zemalja. Gospodarska diplomacija SAD. Gospodarska diplomacija EU. Gospodarska diplomacija Hrvatske i Slovenije. Gospodarska diplomacija malih zemalja. Gospodarska diplomacija Indije, Rusije, Japana, Brazila, Njemačke i Kine. Ruska diplomacija moći i euroazijsko integriranje. Gospodarsko integriranje tržišta. EU integracije i gospodarski napredak članica zajednice.</p>	4
----	---	---

SUSTAV OCJENJIVANJA

KONAČNA se ocjena dobiva na sljedeći način:

- 90 i više bodova = 5 (izvrstan)
- 80- 89 bodova = 4 (vrlo dobar)
- 70- 79 bodova = 3 (dobar)
- 60- 69 bodova = 2 (dovoljan)